

## Z Trenčianskeho regiónu do sveta

Trenčianske Teplice, 13. októbra 2015 - **Problémy exportérov pri vývoze tovarov mimo krajín EÚ sú stále častým javom. Na jednej strane chýba exportérom potrebná skúsenosť, na strane druhej sú obavy z veľkého rizika a ustrázenia si platobnej disciplíny odberateľov v zahraničí. Riešenie týchto problémov ponúka EXIMBANKA SR, ktorá v marci odštartovala sériu troch neformálnych stretnutí exportérov a odborníkov na export pod názvom *Exportný klub - poradenstvo a nové trhy pre váš export*. Už tretí Exportný klub sa uskutočnil v Trenčianskych Tepliciach.**

### Cenné skúsenosti úspešných

Nosnou témou boli právne úskalia v medzinárodnom obchode a vymáhanie pohľadávok, ktoré odprezentoval Vladimír Ivančo z medzinárodnej advokátskej kancelárie White & Case. O skúsenosti, ako úspešne obchodovať za hranicami Slovenska, sa podelil Vladimír Šimanský, generálny riaditeľ Virtual Reality Media, a. s. Spoločnosť sa už niekoľko rokov úspešne venuje vývoju a výrobe simulačných technológií pre rôzne typy zariadení, akými sú lietadlá, vrtuľníky a pozemné vozidlá a ich produkty využívajú aj v krajinách ako Jemen, Angola, Ghana a Afganistan. *“Nie je jednoduché si vybudovať v zahraničí meno, ale keď sa vám to podarí, máte veľké šance aj na trhoch s väčšou konkurenciou. Navyše podpora od EXIMBANKY SR prišla v čase, kedy komerčné banky na začiatku nejavili záujem financovať takýto typ biznisu. Na Exportný klub sme prišli, aby sme sa podelili o naše skúsenosti, ktoré sú, myslím, veľmi cenné a vďaka ktorým si môže veľa ďalších exportérov ušetriť veľa starostí,”* povedal Šimanský.

*“EXIMBANKA SR pomáha firmám všetkých kategórií bez ohľadu na veľkosť či objem obratu financovať a poistiť ich exportné príležitosti. Podporuje každý životaschopný projekt s cieľom rozšíriť podnikateľské aktivity slovenských vývozcov a udržať si konkurencieschopnosť na zahraničných trhoch. Preto nás veľmi teší úspech našich klientov a sme radi, že posúvajú svoje skúsenosti ďalej,”* povedala Ing. Mgr. Miriam Letašiová, vrchná riaditeľka EXIMBANKY SR. *„Aj na príklade VRM je vidieť, že to nie sú len slová. V čase, keď EXIMBANKA SR vstúpila do prvého projektu s touto spoločnosťou v rokoch 2001/2002, bola to malá firma, vo svete simulátorov, s obratom nepresahujúcim ani štvrtinu dnešného obratu. Dnes je VRM v danom segmente značka kvality, pôsobí celosvetovo a jej zákazníkmi sú ministerstvá obrany štátov v rámci EÚ, ako aj na africkom kontinente,”* dodal Ing. Radim Bobek, riaditeľ odboru MSP.

### Služby ekonomickej diplomacie – pomocná ruka exportérom

Ďalší uhol pohľadu na export predstavila Dagmar Urbanová, riaditeľka odboru podnikateľského centra MZV a EZ SR. Okrem iných tém sa zamerala na otázky, aké komodity dokážeme konkurenčne vyvážať, v akých krajinách rastie dopyt po týchto komoditách, ale aj ako vplýva politická a hospodárska klíma v krajine na ten konkrétny obchod. *“Poslaním a úlohou ekonomickej diplomacie je prispievať k zvyšovaniu konkurencieschopnosti národného hospodárstva a prosperity občanov prostredníctvom efektívneho využívania prostriedkov a možností zahraničnej služby,”* prezradila Urbanová.

Prvý Exportný klub sa konal v marci v Hronseku, druhý v Košiciach, oba za účasti viac ako 50 exportérov a zástupcov EXIMBANKY SR. V sérii Exportných klubov plánuje EXIMBANKA SR pokračovať aj v budúcom roku v rôznych regiónoch Slovenska. Pre exportérov chystá aj novinku v podobe *Manuálu exportéra*, ktorý by mal byť slovenským exportérom nápomocný pri realizácii ich exportného biznisu.

**Tlačovú správu vydala:**

Exportno-importná banka Slovenskej republiky (EXIMBANKA SR)

**Kontakty pre médiá:**

Útvar marketingu a komunikácie

02/59 39 85 20, 02/59 39 86 20

[press@eximbanka.sk](mailto:press@eximbanka.sk)

*EXIMBANKA SR je špecializovaná štátna inštitúcia zameraná na financovanie a poisťovanie vývozných a dovozných úverov. Poskytuje viaceré formy financovania exportu a prispieva tak k zvyšovaniu konkurencieschopnosti tuzemských výrobcov a poskytovateľov služieb na svetových trhoch. Bankové produkty EXIMBANKY SR sú priame úvery, refinančné úvery a poskytovanie bankových záruk. Okrem toho poskytuje celú škálu úverového poistenia, poistenia investícií a záruk. Podporuje všetky kategórie firiem – veľké, malé, začínajúcich aj skúsených exportérov. Spolupracuje s financujúcou bankou exportéra, či je to banka pôsobiaca na Slovensku alebo v inej krajine EÚ. Dôsledne dodržiava medzinárodné pravidlá pre štátom podporované exportné úvery.*